



Neue Impulse. Neue Perspektiven.

Denkanstöße 2017

Vorträge, die Sie inspirieren werden.



Meine Bank  Volksbank
Rottweil eG

 kraftwerk
VERANSTALTUNGAREAL

trend // factory

Infos & Buchung: denkanstoesse.schwarzwaelder-bote.de

Denkanstöße 2017

Renommierete Referenten geben Ihnen bei der Vortragsreihe „Denkanstöße“ auch im Jahr 2017 wieder wertvolle Impulse und praxiserprobte Lösungsansätze für die Herausforderungen des Berufs- und Privatlebens an die Hand. Freuen Sie sich auf **inhaltlich fundierte und zugleich unterhaltsame Vorträge** rund um die Themen Kommunikation, Motivation, Verkauf und Persönlichkeitsentwicklung.

Sichern Sie sich schon jetzt Ihre Tickets für einen Vortrag zum Preis von **69,90 €** oder das **10er-Abo zum Vorzugspreis von 499 €** (statt 699 € gegenüber dem Einzelkauf). Bis zum **21. Dezember 2016** erhalten Sie zudem **10 € Frühbucherrabatt** auf alle Einzeltickets oder eine **Freikarte** beim Kauf eines 10er-Abos.

Haben Sie selbst einmal keine Zeit oder suchen Sie ein besonderes Geschenk für Ihre Mitarbeiter oder Kunden? Mit unseren **übertragbaren Tickets** sind Sie ganz flexibel. Mehr Infos und Buchung › denkanstoesse.schwarzwaelder-bote.de



10 Mittwochabende,
jeweils von **19.30 bis 21.15 Uhr**

Einlass ab 18.30 Uhr,
Gespräche mit den Referenten
bis ca. 22.00 Uhr



Veranstaltungsort

Kraftwerk Rottweil
Neckartal 68
78628 Rottweil



Servicetelefon

089 2183-7310



E-Mail

sb-denkanstoesse@sz.de

1



Mittwoch, 15.03.2017

Dr. Stefan Frädlich

Arzt, Motivationscoach, Autor

Das Günter-Prinzip – motivieren Sie Ihren inneren Schweinehund

Kennen Sie Günter? Günter ist Ihr innerer Schweinehund. Er lebt in Ihrem Kopf und bewahrt Sie vor allem, was neu oder anstrengend klingt: „Mach es so wie immer!“ und „Fang lieber erst morgen an!“. Der Motivationsexperte Stefan Frädlich gibt Günter Tipps, wie er Sie in Zukunft unterstützt: Wie entfesseln Sie Ihre inneren Kräfte? Wie unterstützt Sie dabei Ihr Gehirn? Und wie schaffen Sie, was Sie sich vorgenommen haben? Machen Sie eine spannende und humorvolle Reise durch wichtige Erkenntnisse aus Motivationspsychologie, Coaching und Neurowissenschaft!

2



Mittwoch, 05.04.2017

Thomas Baschab

Mentaltrainer, Autor

Mentale Stärke – die Macht der Gedanken nutzen

Warum gelingt dem einen, was dem anderen misslingt? Warum macht der eine Karriere und der andere kommt nicht voran? Denkblockaden, Versagensängste oder schlechte Erfahrungen hindern oft unterbewusst den eigenen Erfolg und das eigene Glück. Menschen, die mentale Stärke besitzen und diese gezielt nutzen, erreichen ihre Ziele leichter, mobilisieren ihre Leistungsreserven schneller und sind zufriedener. Erfahren Sie von Entscheidungen, die das Leben verändern, erleben Sie die Kraft innerer Überzeugung und lernen Sie, die Möglichkeiten Ihrer Gedanken zu nutzen.

3



Mittwoch, 17.05.2017

Sabine Asgodom

Managementtrainerin,
Coach, Autorin

Gib dem Leben Leichtigkeit – zwölf Schlüssel zur Gelassenheit

Schnell laufen allein reicht nicht, um ans Ziel zu kommen, so Sabine Asgodom. Fleiß, hohe Leistung und voller Einsatz sind zwar durchaus erfolgsrelevant, aber in Zeiten von „höher, weiter, schneller“ gilt es auch, einen kühlen Kopf zu bewahren. Gelassenheit führt dazu, Chancen und Risiken zu erkennen, unserem Tun zu vertrauen oder Wichtiges von Unwichtigem zu unterscheiden. Doch wie gelingt uns das? Die gute Nachricht – Gelassenheit ist nicht angeboren, sie lässt sich erlernen. Sabine Asgodom gibt Ihnen hierfür zwölf Impulse an die Hand – von Achtsamkeit über Dankbarkeit bis Vertrauen.

4



Mittwoch, 21.06.2017

Markus Hofmann

Gedächtnisexperte, Dozent

Denken Sie neu – Gedächtnistraining in der digitalen Welt

Ein trainiertes Gehirn hilft, den Alltag zu erleichtern: frei präsentieren, an Geburtstage und andere wichtige Termine denken, sich Passwörter oder Namen merken. Markus Hofmann zeigt, wie das gelingt. Erfahren Sie, wie unser Gedächtnis funktioniert und wie Sie es durch einfache Übungen gezielt trainieren können. Ihr Gedächtnis kann mehr leisten, als Sie vermuten. Zudem führt die Auslagerung von Wissen auf digitale Medien zur digitalen Demenz. Um dies zu vermeiden, müssen wir geistig flexibel sein und Transferwissen herstellen – denn genau das ist in unserer digitalisierten Welt wichtiger denn je.

5

Mittwoch, 12.07.2017

© Jan Roeder



Cordula Nussbaum

Expertin für Zeit- und Selbstmanagement, Coach, Autorin

Zeitmanagement in agilen und komplexen Zeiten

Stress, Termindruck, E-Mail-Flut, hohe Anforderungen, unerwartete Aufgaben. Haben Sie schon einmal versucht, des Ganzen mit klassischen Methoden Herr zu werden? Ohne Erfolg? Kein Wunder! Denn unser Alltag ist heute viel zu komplex und agil, um ihn mit Listen und Plänen zu managen. Cordula Nussbaum liefert konkrete und sofort anwendbare Tipps, um die begrenzte Ressource Zeit besser zu organisieren – sowohl für „systematisch-analytische Macher“ als auch für „kreativ-chaotische Querdenker“. Denn Zeit ist und bleibt eines unserer wertvollsten Güter.

6

Mittwoch, 13.09.2017



Jörg Löhr

Management- und Persönlichkeitstrainer

Erfolgsfaktor Persönlichkeit

Die Begriffe Engagement, Selbstverantwortung und Begeisterungsfähigkeit sind bedeutender denn je. Denn gute Mitarbeiter sind gerade in wirtschaftlich schwierigen Zeiten ein entscheidender Wettbewerbsvorteil. Jörg Löhr gibt Ihnen effektive Techniken und Strategien an die Hand, wie Sie neue Leistungspotenziale erschließen und sich und andere jeden Tag aufs Neue motivieren. Erfahren Sie, warum insbesondere Optimismus, Begeisterung und absoluter Erfolgswille so wichtig sind, um Ihre eigene Entwicklung voranzutreiben. Der Schlüssel zu Ihrem Erfolg liegt in Ihrer Hand!

7

Mittwoch, 04.10.2017



René Borbonus

Kommunikationstrainer, Coach, Autor

Klarheit – überzeugend wirken, einander besser verstehen

Klare Botschaften sind zielführend, überzeugen und verkleinern den Raum für Interpretationen. Sie sind allerdings nicht die Regel. Denn Klarheit, die nach außen sichtbar ist, setzt innere Klarheit voraus. René Borbonus zeigt Ihnen, wie wir klare Gedanken fassen und diese dann klar ausdrücken. Überwinden Sie psychologische und sprachliche Klarheitsbremsen und erfahren Sie, was Sie tun können, um andere besser zu verstehen und selbst besser verstanden zu werden. Denn klar zu scheinen ist einfach – klar zu sein ein Alleinstellungsmerkmal.

8

Mittwoch, 25.10.2017



Peter Holzer

Berater, Dozent, Autor

Heikle Botschaften – unter Druck souverän bleiben

Ob beruflich oder privat – es sind die heiklen Botschaften, die uns fordern. Von Kritikgesprächen über verpasste Vertriebsziele bis zum Dialog mit dem pubertierenden Teenager. Dieser Vortrag zeigt, wie Sie souverän durch heikle Themen navigieren. Wir brauchen mehr Persönlichkeiten, die den Mut haben, auch die schwierigen Themen unserer Zeit anzupacken. Menschen, die in der Lage sind, zwischen unterschiedlichen Interessengruppen zu vermitteln und Lösungen zu entwickeln. Erfahren Sie Antworten auf die wichtigsten Fragen zum Spannungsfeld zwischen Status, Macht und Einfluss.

9

Mittwoch, 08.11.2017



Ingo Vogel

Verkaufstrainer, Experte für emotionales Verkaufen

Verkauf es emotional – so begeistern Sie Ihre Kunden

Was beeinflusst heutzutage den Verkaufserfolg? Wie bekommt man treue Fans, die aktiv weiterempfehlen? Wichtiger denn je ist es, den Kunden auch emotional zu überzeugen, um Vertrauen aufzubauen. Mit aktuellen Erkenntnissen aus Neuromarketing und Verkaufspsychologie zeigt Ingo Vogel, wie Sie Kunden mit der richtigen mentalen Einstellung, authentisch-verbindlichem Auftreten und (non)verbaler emotionaler Ansprache schneller für sich gewinnen und wahre Käuferlebnisse schaffen. Denn Menschen kaufen keine Produkte oder Dienstleistungen, sie kaufen Emotionen!

10

Mittwoch, 29.11.2017



Stefan Hagen

Unternehmensberater, Trainer, Coach

Mut zur Entscheidung – bevor es andere für Sie tun

Täglich treffen wir unzählige Entscheidungen – die meisten instinktiv, andere wiederum ganz bewusst, was oftmals schwerfällt. Unsicherheiten und Ängste bezüglich der Folgen lassen uns zögern – wir verschieben – und am Ende entscheiden andere. Aus einer guten Möglichkeit wird so leicht ein Nachteil, der Kollege ergreift die Karrierechance oder der Wettbewerber den Auftrag. Stefan Hagen zeigt, wie Sie dieses Entscheidungsvakuum vermeiden. Seien Sie wach, offen und mutig, verwandeln Sie Blockaden in gesunden Respekt und entscheiden Sie frühzeitig und bewusst, bevor es andere tun.



Infos & Buchung: denkanstoesse.schwarzwaelder-bote.de

Eine Vortragsreihe von Schwarzwälder Bote und Süddeutscher Verlag Veranstaltungen.

Anmeldecoupon

Neue Impulse. Neue Perspektiven.
Denkanstöße 2017

Füllen Sie den Anmeldecoupon aus oder buchen Sie Ihre Tickets schnell und unkompliziert im Internet unter: denkanstoesse.schwarzwaelder-bote.de

Die Tickets sind jederzeit übertragbar, jedoch vom Umtausch ausgeschlossen.

Anzahl der Teilnehmer:

je **49,90 €***

bei Buchung aller zehn Vorträge im Abonnement
sparen Sie 200 € und bezahlen nur 499€ statt 699€

je **69,90 €***

bei Buchung eines Einzeltvortrags

Bis 21.12.2016:
10 € Frühbucher-
rabatt auf alle
Einzeltickets oder
eine **Freikarte**
beim Kauf eines
10er-Abos

*alle Preise inkl. MwSt.

Anzahl der Teilnehmer:

1

Dr. Stefan Frädrich

Das Günter-Prinzip – motivieren Sie Ihren inneren Schweinehund

15.03.2017

2

Thomas Baschab

Mentale Stärke – die Macht der Gedanken nutzen

05.04.2017

3

Sabine Asgodom

Gib dem Leben Leichtigkeit – zwölf Schlüssel zur Gelassenheit

17.05.2017

4

Markus Hofmann

Denken Sie neu – Gedächtnistraining in der digitalen Welt

21.06.2017

5

Cordula Nussbaum

Zeitmanagement in agilen und komplexen Zeiten

12.07.2017

6

Jörg Löhr

Erfolgsfaktor Persönlichkeit

13.09.2017

7

René Borbonus

Klarheit – überzeugend wirken, einander besser verstehen

04.10.2017

8

Peter Holzer

Heikle Botschaften – unter Druck souverän bleiben

25.10.2017

9

Ingo Vogel

Verkauf es emotional – so begeistern Sie Ihre Kunden

08.11.2017

10

Stefan Hagen

Mut zur Entscheidung – bevor es andere für Sie tun

29.11.2017

Rechnungsanschrift**

Vorname/Name:

Firma:

Straße/Nr.:

E-Mail:

PLZ/Ort:

Telefon:

E-Ticket (Sie erhalten Ihre Tickets bequem per E-Mail) **Ticketversand per Post** (zzgl. Bearbeitungsgebühr von 4,64 €)

Zahlungsweise**

Rechnung

Bankeinzug

Kontoinhaber:

Kreditinstitut:

IBAN:

BIC:

(nur bei ausländischen Banken)

** Die Zahlungsabwicklung erfolgt im Auftrag des Veranstalters über die XING AG.

Unterschrift des Kontoinhabers:

Ihre persönlichen Angaben werden zum Zwecke der Kundenbetreuung (z.B. Anmeldebestätigung, Informationen über gleiche oder ähnliche Veranstaltungen) von den Veranstaltern Schwarzwälder Bote Mediengesellschaft mbH und Süddeutscher Verlag Veranstaltungen GmbH verarbeitet. Im Rahmen der gesetzlichen Erlaubnis nach § 7 Abs. 3 UWG wird Ihre E-Mail-Adresse, die Sie vorstehend angegeben haben, von uns zur Direktwerbung für eigene ähnliche Produkte genutzt. Falls Sie keine Direktwerbung mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten jederzeit mit Wirkung für die Zukunft gegenüber den Veranstaltern widersprechen, ohne dass hierfür andere als die Übermittlungskosten nach den Basistarifen entstehen. Bevorzugt schreiben Sie hierzu an: SV Veranstaltungen GmbH, Hultschiner Str. 8, 81677 München oder mittels E-Mail an sb-denkanstoesse@sz.de. Bitte beachten Sie auch unsere AGBs (denkanstoesse.schwarzwaelder-bote.de/agb).



Senden Sie den ausgefüllten Coupon an:

E-Mail: sb-denkanstoesse@sz.de, Fax: 089 2183-960268

Süddeutscher Verlag Veranstaltungen GmbH, Denkanstöße, Hultschiner Str. 8, 81677 München

Infos & Buchung: denkanstoesse.schwarzwaelder-bote.de